

Vacature – Account Manager Nederland

Wie zijn wij?

SAB-profiel bv te IJsselstein is een dochteronderneming van Tata Steel Europe en behoort tot de business unit Tata Steel Building Systems. SAB-profiel is producent van metalen dak- en gevelsystemen, is daarbij marktleider in Nederland en heeft de ambitie verder te groeien door uitbreiding van de productie en dienstverlening. Verbreding van het productassortiment is een belangrijke driver achter de geplande volumegroei. Deze nieuwe producten zullen voor een belangrijk deel worden vervaardigd in onze volledig nieuwe fabriek voor sandwichpanelen in Geldermalsen. Momenteel wordt deze state-of-the-art fabriek opgestart en de verkoop van de eerste nieuwe producten is gestart.

SAB wil zich in de markt voor stalen bouwproducten onderscheiden door een oplossingsgerichte en betrouwbare partner te zijn voor haar klanten. Klantgerichtheid, innovatie en duurzaamheid zijn daarbij enkele kernbegrippen. In een circulaire economie is bouwen met staal een zeer relevant concept. De toepassing van onze producten in de industrie, de agrarische sector en de woningbouw kan vanuit het oogpunt van duurzaamheid een grote vlucht nemen omdat staal oneindig recyclebaar is. Door de opstart van de nieuwe fabriek komen productontwikkeling en innovatie in een stroomversnelling. SAB is daardoor volop in beweging en er is een grote dynamiek.

SAB-profiel heeft naast de nieuwe fabriek in Geldermalsen nog twee productievestigingen, één in IJsselstein en één in Niederaula, Duitsland. De huidige productielocatie in Nieuwegein wordt gesloten wanneer de nieuwe fabriek in Geldermalsen volledig operationeel is. Het hoofdkantoor en de verkoopafdeling is gevestigd in IJsselstein. SAB is een internationaal opererende organisatie met korte communicatielijnen. Om onze groei en ambitie waar te kunnen maken, zijn wij voor onze Verkoopafdeling op zoek naar een Account Manager voor de Nederlandse markt. Ben jij de persoon die zijn enthousiasme over onze nieuwe fabriek met al z'n nieuwe technische mogelijkheden weet over te brengen op onze bestaande klanten en nieuwe klanten?

Wat ga je doen?

In je functie van Account Manager ben je verantwoordelijk voor de directe verkoop (met name als buitendienst) van al onze producten op het gebied van zowel enkelzijdige profielplaten als dubbelzijdige sandwichpanelen.

De werkzaamheden bestaan voornamelijk uit de volgende activiteiten:

- Voor de specifieke klanten en prospects in jouw portefeuille draagt je de verantwoordelijkheid voor het gehele commerciële proces. Je onderhoudt frequent klantencontact en bent veel in de markt aanwezig.
- Tot het verkoopproces behoren het maken van offertes, de onderhandeling en boeken van orders.
- Binnen de SAB-profiel organisatie heb je intensief contact met collega's binnen Verkoop, maar ook met de afdeling Inkoop, de Planning en de afdeling Product Services.

- Het doorlopend ontwikkelen van marktinzicht door het in kaart brengen van mogelijkheden tot volumevergroting, potentiële klanten en nieuwe interessante producten. Mede op basis van jouw inzichten, zijn we in staat om het verkoopplan naar een telkens hoger plan te brengen.

Herken jij jezelf hierin?

- HBO niveau
- Competenties: Initiatief, commerciële vaardigheden (o.a. onderhandelen), plannen & organiseren, klant- & servicegerichtheid
- Je herkent je in de kernwaarden van SAB-profiel; samenwerking, duidelijkheid, betrouwbaarheid en resultaatgerichtheid
- Commerciële ervaring in een business-to-business omgeving
- Technische affiniteit: je verkoopt een technisch product

Wat bieden wij jou?

- We starten met een jaarcontract met uitzicht op een vast dienstverband
- Marktconform salaris
- 8% vakantietoeslag
- Veel vrije tijd met 27 vakantiedagen en 13 ATV dagen
- Vaste 13^e maand
- Auto van de zaak
- Uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden waaronder een pensioenvoorziening en collectieve ziektekosten.

Solliciteren of meer weten?

Voor meer informatie kunt u contact opnemen met Hugo Cimmermans, Commercieel Manager, hugo.cimmermans@tatasteeleurope.com of 06-51572947. Stuur uw sollicitatie naar Gianni van Hoften, HR-manager, gianni.van.hoften@tatasteeleurope.com